

Currículum

**Fric
Martínez**

Closer de ventas

Nota:

*Este año vendí **180** bots con IA*



[illegible]



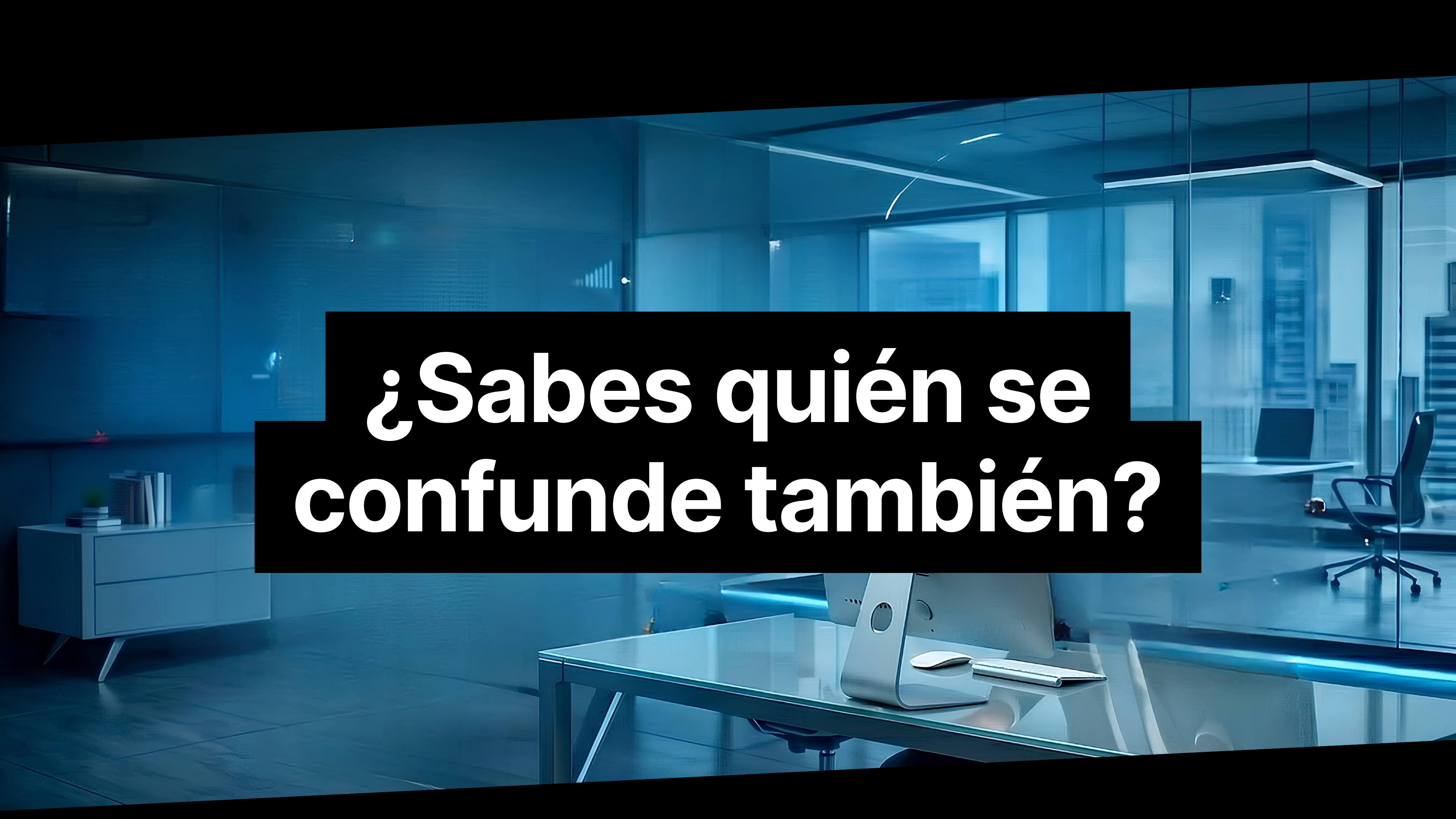
**Pero me gusta más
convertirlas en dinero.**



Los ingenieros
crean cosas increíbles,



pero no les entiendo nada...

A modern office interior with glass partitions, desks, and office chairs. The scene is dimly lit with a blue tint. In the foreground, a desk with a computer monitor and mouse is visible. In the background, another desk with a laptop and an office chair is seen through the glass. The overall atmosphere is professional and contemporary.

**¿Sabes quién se
confunde también?**

Sus propios clientes



Ahí es donde entro yo...



Mi talento es:

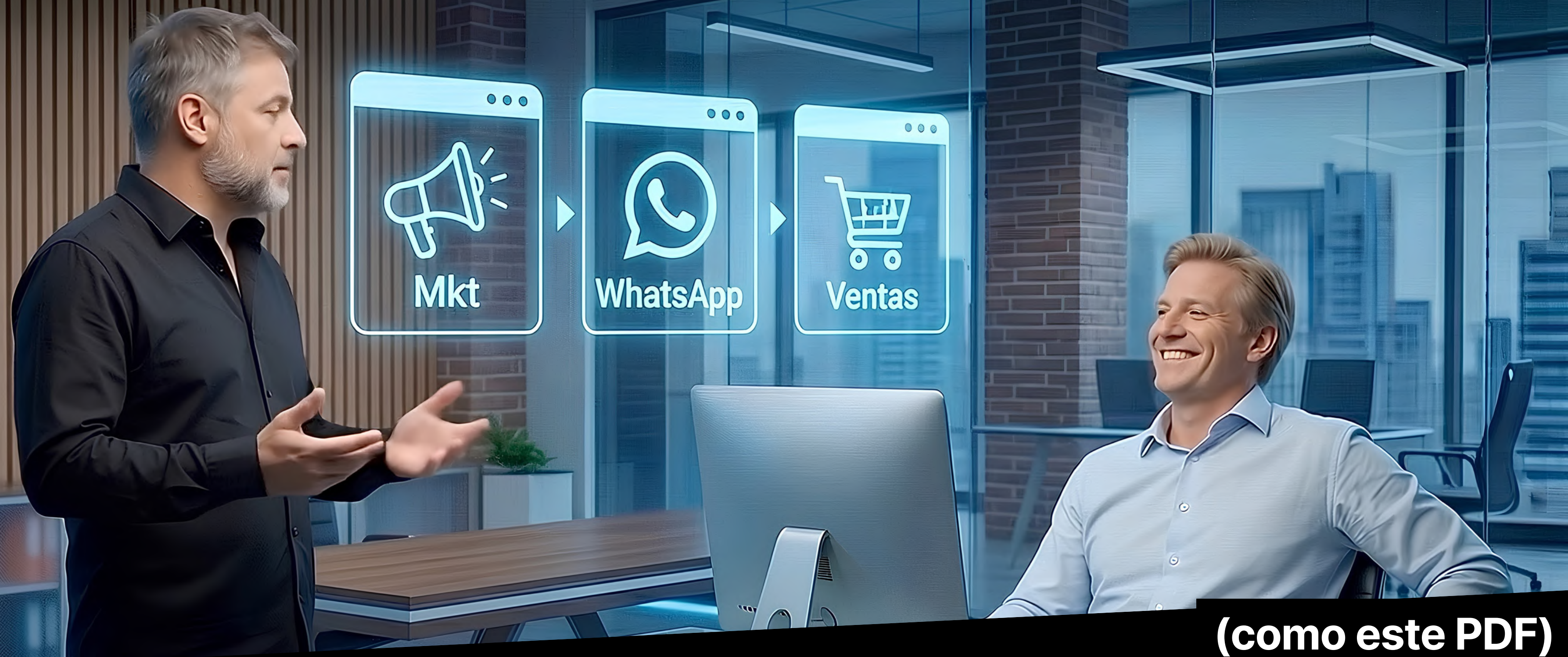


**Convertir
algo complejo,**



en una presentación

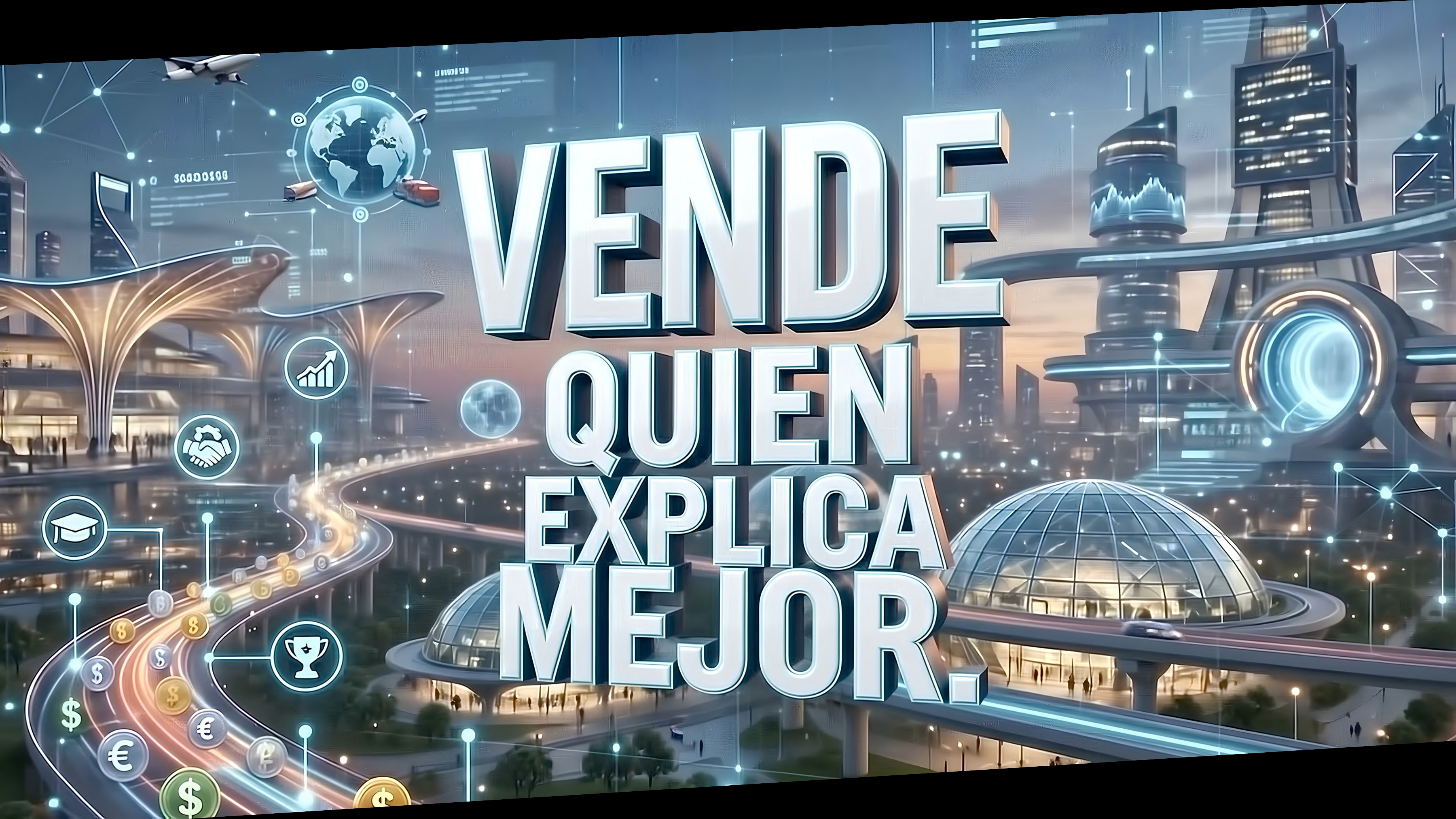
**que los leads entiendan
fácilmente.**



(como este PDF)

En el mundo tecnológico:

**NO VENDE QUIEN
SABE MÁS...**



VENDE
QUIEN
EXPLICA
MEJOR.

ASÍ ES MI PROCESO:

Al entrar a la videollamada con el lead,

☰

VIDEO CONFERENCE

⚙️

□

● ABETEEMNOE



Abes Willmmtave



Attest dunimton

📹

🎤

🏠

📞



An illustration of two men in a futuristic office setting. On the left is an older man with grey hair and a beard, wearing a dark button-down shirt. On the right is a younger man with blonde hair, wearing a grey suit and a red tie. They are both smiling and looking at each other. Between their chests are two glowing red hearts connected by a wavy, golden energy line. The background features a dark office with glowing blue data charts, a pie chart, and a line graph on the left, and a cityscape visible through a glass wall on the right. A large white arrow points down from the top center of the image.

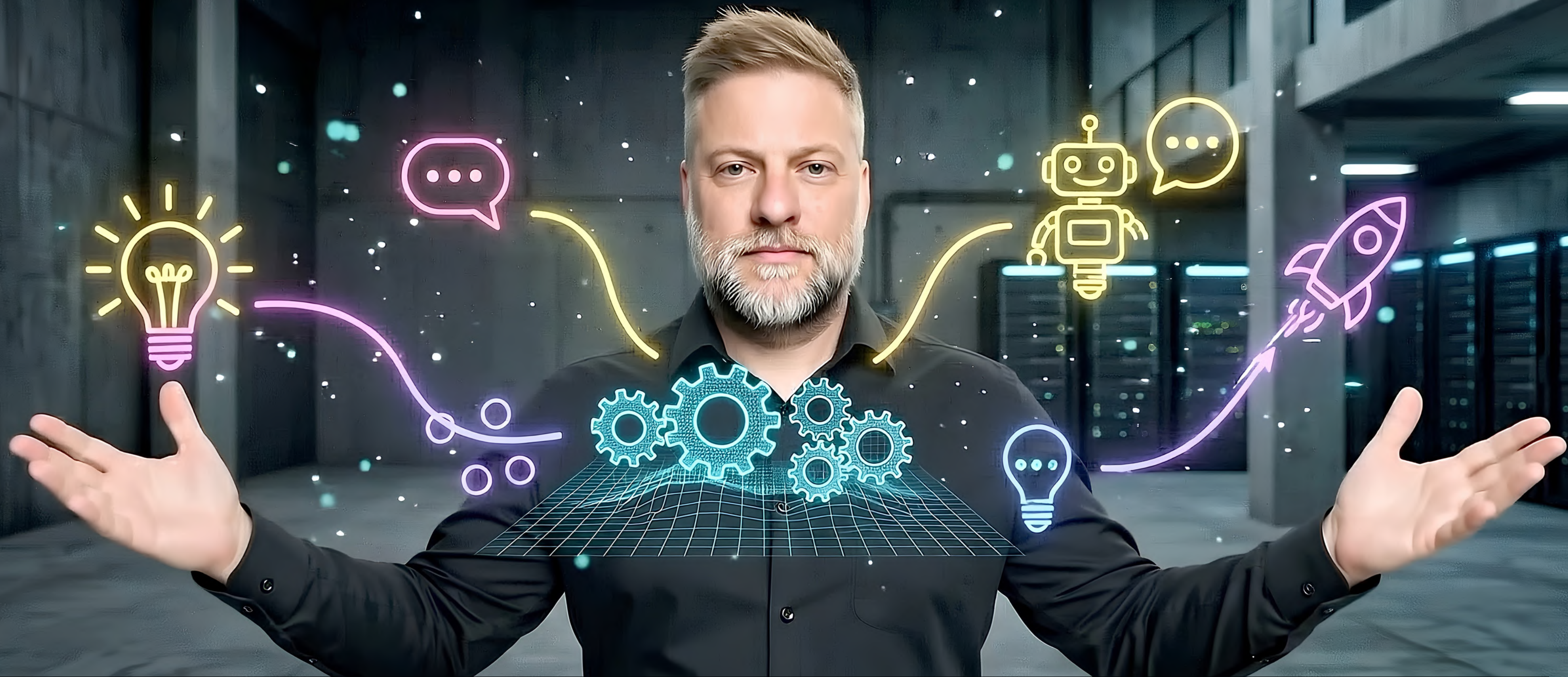
**lo primero que hago es
conectar emocionalmente**



**(caer bien y
dar confianza)**



Lo escucho para entender sus necesidades,



presento los servicios (visualmente),



y nuestro soluciones
para su caso particular.



Resuelvo todas sus objeciones,

y cierro la venta.





LLEVO 30 AÑOS VENDIENDO

SÍNTESIS DE MI CARRERA

FORMACIÓN

EXPERIENCIA

EXPERIMENTO

GLOBALIZACIÓN

LIDERAZGO



2002 FUNDÉ

Organika

Agencia de creación visual



ORG.TV

2007 FORMÉ

Una comunidad

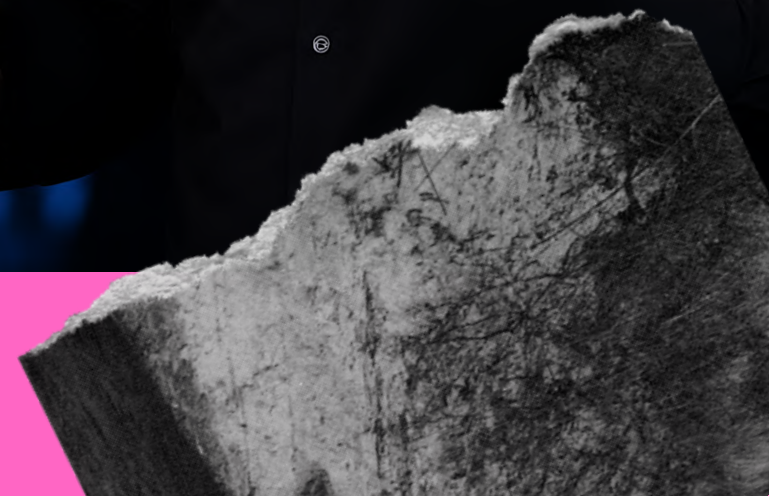
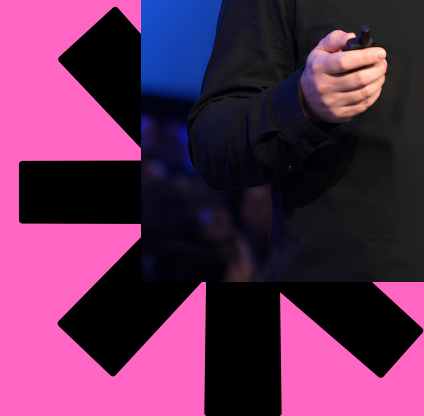
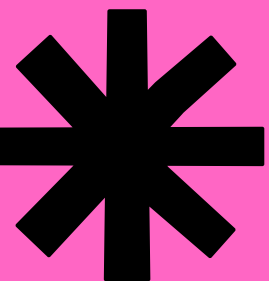
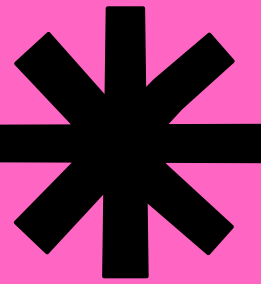
con 230,000 creativos



DESDE 2008

Speaker

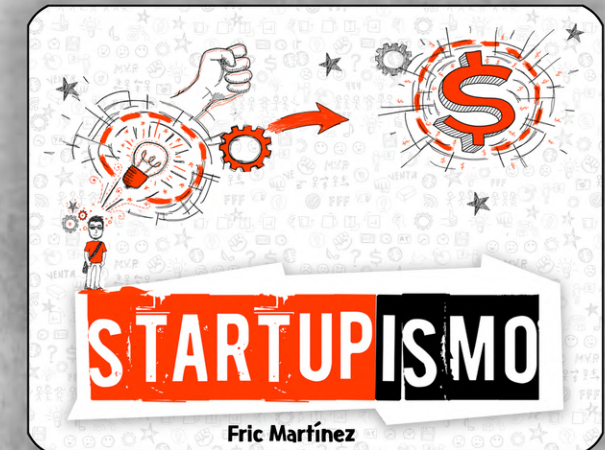
**Mi audiencia ideal:
Equipos comerciales**



DESDE 2015

Autor

(8 libros ilustrados)



2021

Conductor

de mi propio
programa en
TV Azteca
sobre startups



STARTUPS

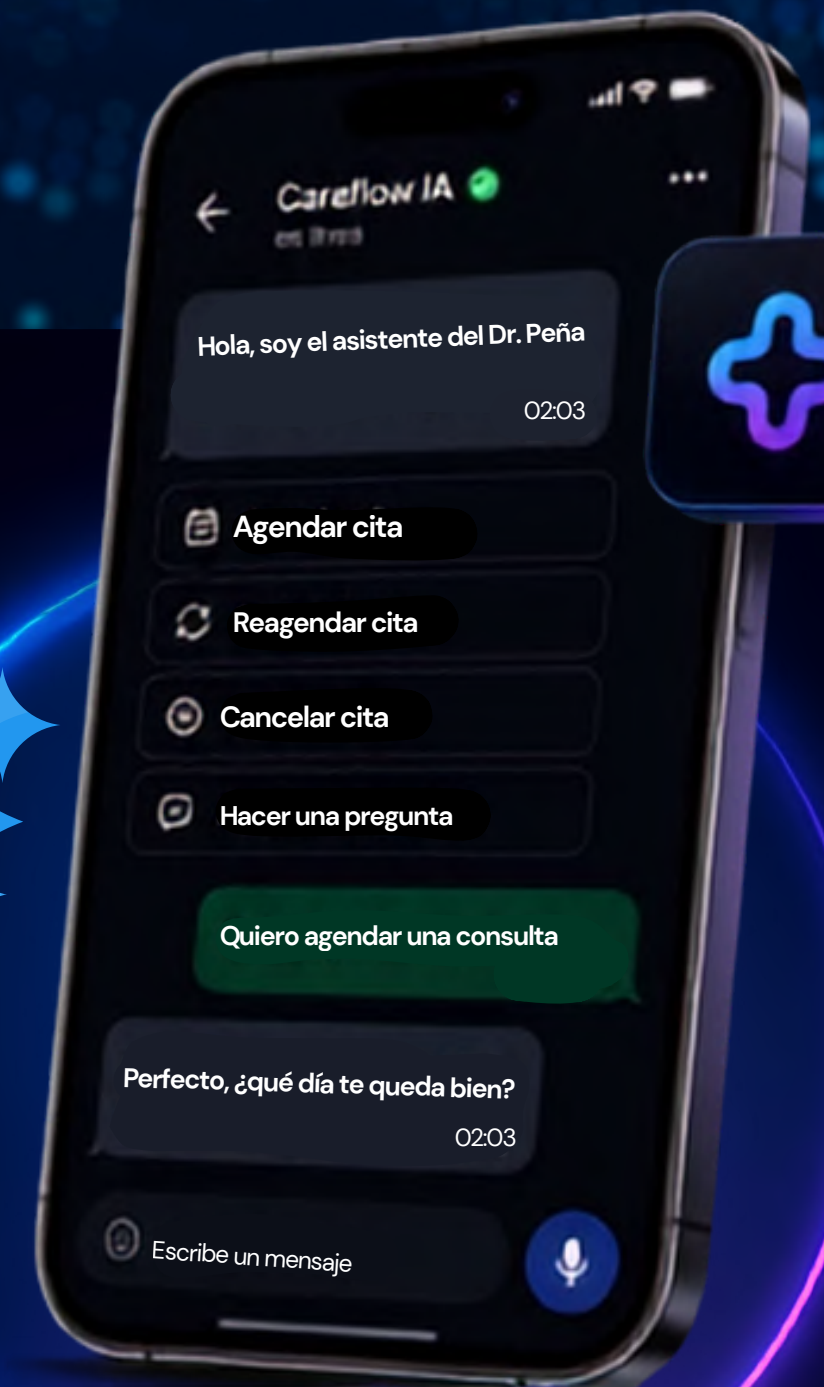


Actualmente:

Soy Closer de Careflow

Empresa que vende bots con IA

Cerré +180 ventas



¿Qué sigue?
Un cambio.

**Estoy buscando una
empresa bien establecida**



**para ofrecer mi capacidad
de explicar y cerrar ventas.**



**Por eso estoy en
contacto contigo.**



Platiquemos.

**Fric
Martínez**

CLOSER





Gracias